

ACQUISITION DE MEDICAVENIR PAR UN REPRENEUR INDIVIDUEL

PHILIPPE PLOMION : DE LA FINANCE DE MARCHÉ À L'ENTREPRENEURIAT.

Valexcel a soutenu Philippe Plomion dans la reprise de Medica-venir. Ce trader financier de formation dirige désormais une entreprise francilienne de distribution de matériel médical innovant pour personnes âgées dépendantes.



Philippe PLOMION possède un parcours pour le moins singulier. Titulaire d'un DECS et diplômé de l'ICS Paris en 1985, ce fils d'entrepreneur a tout d'abord exercé le métier de trader financier durant 15 ans, chez BNP Paribas, puis chez CHEUVREUX CAI. Après deux nouvelles expériences en finance de marché chez NATEXIS et FIDEURAM-WARGNY, Philippe PLOMION se rapprocha de l'univers de la PME en 2007 en créant AVENIR FINANCE SECURITIES, cabinet spécialiste en courtage des PME innovantes à la bourse de Paris. Cette dernière expérience nourrit son envie de faire le saut et de s'investir durablement dans un projet à taille humaine. Bien qu'il soit chef d'entreprise et homme d'affaires confirmé, Philippe PLOMION n'hésite pas à parfaire ses connaissances juridiques et financières, et s'inscrit début 2009 au CRA de Paris (association nationale pour la

transmission d'entreprises). Il a déjà en tête le projet de reprendre une société opérant sur le secteur des services aux personnes âgées dépendantes. Il étudie dès lors différentes opportunités de cession sur ce marché et trouve assez rapidement une petite perle dans le nord de Paris pour laquelle il a un véritable coup de cœur : MEDICAVENIR. Son opiniâtreté et son enthousiasme convaincront finalement les actionnaires de cette jeune entreprise de lui transmettre les rênes. Depuis quelques mois il contrôle majoritairement MEDICAVENIR (vendeur et loueur de produits et solutions médicalisées pour personnes âgées dépendantes) et dirige cette entreprise. L'un des actionnaires fondateurs, Ludovic MUTEL a facilement accepté de rester associé à Philippe PLOMION et a conservé ses fonctions commerciales. Personnalité aimant relever les défis, Philippe PLOMION s'investit



à fond dans son nouveau métier et suit aujourd'hui le master en politique gérontologique de Sciences po Paris.

Nul doute que la pluralité des compétences et la solidité du caractère de monsieur PLOMION seront un atout décisif pour optimiser le développement de MEDICAVENIR.



Chiffres clés

En K €uros

CA 2007	572
CA 2008	646
CA 2009	1 172
EBE 2009	476
Effectif	7

Medicavenir : L'innovation face au vieillissement démographique

Créée en 2006 par messieurs DRIEU père et fils et par monsieur MUTEL, MEDICAVENIR (www.medicavenir.fr) est aujourd'hui un acteur leader de la distribution de matériel médical sur la région francilienne. La société est avant tout le fournisseur d'établissements de santé publique (EHPAD, Cliniques, maisons de retraite...) mais également de particuliers. Le trio de dirigeants en place depuis 2006 a mis en place avec MEDICAVENIR un modèle économique capable d'absorber une forte croissance. Aujourd'hui, la société peut compter sur des points de compétences forts pour assurer sa pérennité : produits performant et innovant, un service

pointu, un strict respect du code déontologique médical et une parfaite connaissance des arcanes administratives spécifiques au secteur.



MEDICAVENIR peut également compter sur un marché en plein essor, (selon la DRESS, le marché du matériel médical a augmenté de 130% sur ces dix dernières années) et la tendance est encore haussière.

Jean DRIEU, son fils **Damien** et **Ludovic MUTEL**, ont mûrement réfléchi leur projet de cession. Si Damien DRIEU a décidé de se consacrer à d'autres projets professionnels, Ludovic MUTEL (37 ans) reste en poste et investit financièrement dans MEDICAVENIR. Quant à Jean DRIEU, bien que partant à la retraite, il fera partie intégrante du nouveau comité stratégique de la société. Afin que la transition se fasse en douceur les trois actionnaires historiques accompagneront avec bienveillance **Philippe PLOMION** dans son processus de reprise de MEDICAVENIR.